



BUTAGAZ est un fournisseur multi-énergies, acteur majeur du GPL, et présent depuis 90 ans sur le territoire français. La marque n'a cessé de grandir pour devenir désormais un Groupe qui propose une large gamme d'énergies aux professionnels comme aux particuliers : du gaz en bouteille et en citerne qui sont les activités historiques mais aussi du gaz naturel, de l'électricité et des granulés de bois.

Rejoindre **DISTRINORD-GAZ**, filiale de **BUTAGAZ**, c'est rejoindre une équipe qui porte des valeurs fortes : Proximité, Initiative et Cohésion d'équipe.

Dans cette dynamique, **DISTRINORD-GAZ** recrute **1 Commercial sédentaire H/F - B to C - CDI**

Nous ne sommes pas à la recherche d'un profil plutôt que d'un diplôme.

- Personne motivée, dynamique et optimiste
- Possède un sens du relationnel développé et une très bonne élocution
- Persévérant
- Doté d'une réelle force de persuasion et d'une bonne capacité de vente
- Bonne maîtrise des outils informatiques.

Votre mission consistera à développer les parts de marché de l'activité :

- Présenter, argumenter et vendre une solution commerciale à des prospects jusqu'à la signature d'un contrat.
- Réaliser des opérations ciblées de prospection téléphonique
- Assurer la remontée d'informations commerciales dans les outils de suivi.

Vos qualités relationnelles et commerciales, vous permettront de réussir et de vous épanouir dans notre équipe.

Pour réussir ce challenge, nous vous offrons un parcours complet de formation à notre business et nos produits, des outils d'aide à la vente.

Rémunération :

- Salaire fixe + Prime mensuelle
- Prime annuelle sur objectif
- Participation +Intéressement

Horaires :

- Du Lundi au Vendredi
- Télétravail possible

Les plus de l'entreprise :

- Locaux neufs et agréables
- Salle de sport /Salle de repas
- Mutuelle d'entreprise

Vous êtes intéressé(e) et répondez à nos critères de recherche, merci de nous envoyer CV + lettre de motivation par mail à Recrutements.Distrinord@butagaz.com